

Das Forschungs-Spin-Off Baqend entwickelt einen Cloud-Service, der innovative Caching-Algorithmen verwendet, um die Ladezeiten von Webseiten zu minimieren. Publisher, Shops, Startups und KMUs stehen vor der Herausforderung, sich mit Giganten wie Amazon und Google messen zu müssen. Mit Baqend schließen sie nicht nur zu den Marktführern auf, sondern machen Performance zu ihrem Wettbewerbsvorteil.

Baqend **Speed Kit** wird als Skript in eine Website integriert und beschleunigt sie im Schnitt um 50-300%. Mit Baqend **Platform** können Websites und mobile Apps gegen ein verteiltes Cloud-Backend entwickelt werden, um optimale Performance und Skalierbarkeit zu erreichen. Baqend hat seinen Sitz in Hamburgs Schanzenviertel.

Unsere Mission ist ein **Web ohne Ladezeiten**.

Wir suchen ab sofort eine/n

Chief Sales Officer (CSO)

In Vollzeit

DEINE HERAUSFORDERUNG:

- **Akquisition neuer Kunden:** Key-Accounts im E-Commerce-Umfeld sowie Technologie-Multiplikatoren (Shop- und CMS-Systeme, Agenturen, Hoster)
- Umsetzung und Weiterentwicklung der **Sales-Strategie** sowie individueller Produkt-Pitches
- Ausbau der **Sales-Pipeline** mit Lead-Generation, Lead-Qualification, Closing und Betreuung der Bestandskunden
- **Personalverantwortung** für den Vertrieb, Teamaufbau und -führung mit umfassender Verantwortung
- Intensive Auseinandersetzung mit dem **Produkt** für interne Sales-Trainings
- Präsentationen bei **Konferenzen, Messen und Kunden**
- Entwicklung einer Social Media Strategie und Steuerung unserer **Marketing-Aktivitäten**
- Enge **Zusammenarbeit mit Entwicklern**
- Aufbau einer **internationalen Sales-Strategie** (US- und EU-Märkte)

DAS BRINGST DU MIT:

- Hohe **Überzeugungskraft** gepaart mit Empathie
- Charisma und ein **authentisches Auftreten**
- Organisationsstärke und **Führungsqualitäten**
- Strukturiertes und **strategisches Vorgehen**
- Min. 5 Jahre **Erfahrung im Vertrieb**, vorzugsweise im B2B-Software-as-a-Service-Bereich
- Eine gesunde Portion Humor
- Interesse an **Software und Web-Technologien**
- Sehr gute **Englischkenntnisse**
- Denkweise eines **Entrepreneurs**

WEITERE VORTEILE FÜR DICH:

- Weitreichende Mitgestaltungsmöglichkeiten auf C-Level Ebene mit Beteiligung am Unternehmenserfolg.
- Du wirst Teil eines der innovativsten Technologie-Startups Hamburgs (siehe Handelsblatt, WIWO, Welt etc.).
- Du entwickelst ein Netzwerk zu Key-Playern der Digital-, Tech- und Web-Branche.
- Wir sind ein agiles und sympathisches Team mit hoher technischer Kompetenz und flachen Hierarchien. Gute Ideen sind daher immer leicht einzubringen und praktisch umzusetzen.
- Sitz im Hamburger Schanzenviertel. Riesige Dachterasse, helle Räume mit Blick über Hamburg und unzählige Restaurants im direkten Umkreis. Guter Kaffee, Obst und ein für Dich kostenloses Fitnessstudio im Erdgeschoss.

KENNELERNEN:

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen. Ob klassische oder unkonventionelle Bewerbung – wir sind für beides offen. An vorderster Stelle steht neben dem, was Du kannst, warum Du für die Stelle der oder die Richtige bist. Auch wichtig ist, ob unser Team und unsere Kultur zu Dir passen. Sende uns Deine Bewerbung gerne per Email oder ruf uns an.

Baqend GmbH



Stresemannstraße 23
22769 Hamburg



Felix Gessert
felix.gessert@baqend.com



+49 40 60940539
<https://www.baqend.com>